

# VI Semester B.Com. Examination, Sept./Oct. 2023 (CBCS Scheme) = primolo entro 8 yras rewards

# COMMERCE (Banking and Insurance)

Paper – 6.6 : Marketing of Insurance Products (Elective Paper – IV)

Time: 3 Hours

Max. Marks: 70

Instruction : Answer should be written completely in English or in Kannada.

### 5. Explain different pricing methods practised in Indian Insurance Sector. SECTION - A

Answer any 5 sub-questions. Each sub-question carries two marks. (5×2=10)

- 1. a) What is strategic marketing plan? ಮಾರಾಟ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರ ಯೋಜನೆ ಎಂದರೇನು?
- b) What is marketing strategy? ಮಾರಾಟ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆ ತಂತ್ರ ಎಂದರೇನು ?
  - c) What is portfolio management? ಪೋರ್ಟ್ಫ್ ಫೋಲಿಯೋ ನಿರ್ವಹಣೆ ಎಂದರೇನು ?
    - d) What do you mean by branding? ಬ್ರಾಂಡಿಂಗ್ ಎಂದರೇನು ?
    - e) Who is an insurance customer? ವಿಮಾ ಗ್ರಾಹಕ ಎಂದರೆ ಯಾರು ?
    - f) What is supply chain analysis? ಪೂರೈಕೆ ಕೊಂಡಿ ವಿಶ್ಲೇಷಣೆ ಎಂದರೇನು ?
  - g) Expand IRDA. IRDA ವಿಸರಿಸಿ.





### SECTION - B

Answer any 3 of the following. Each question carries six marks.

 $(3 \times 6 = 18)$ 

- Give a note on regulations of insurance products. ವಿಮಾ ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ನಿಯಂತ್ರಣದ ಬಗ್ಗೆ ಟಿಪ್ಪಣಿ ಬರೆಯಿರಿ.
- 3. Explain the importance of branding in insurance sector. ವಿಮಾ ಕ್ಷೇತ್ರದಲ್ಲಿ ಬ್ರಾಂಡಿಂಗ್ ನ ಪ್ರಾಮುಖ್ಯತೆಯನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- 4. Explain the role of customers in insurance marketing. ವಿಮಾ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಲ್ಲಿ ಗ್ರಾಹಕರ ಪಾತ್ರವನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- 5. Explain different pricing methods practised in Indian Insurance Sector. ಭಾರತೀಯ ವಿಮಾ ಕ್ಷೇತ್ರದಲ್ಲಿ ಬಳಸಲಾಗುತ್ತಿರುವ ವಿವಿಧ ಬೆಲೆ ನಿಗದೀಕರಣ ಪದ್ಧತಿಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- 6. Write a note on CRM. ಗ್ರಾಹಕರ ಸಂಬಂಧ ನಿರ್ವಹಣೆ ಕುರಿತು ಟಿಪ್ಪಣಿ ಬರೆಯಿರಿ.

#### SECTION - C

Answer any 3 of the following. Each question carries 14 marks. (3×14=42)

KGF - 563 122

- 7. Briefly explain the different methods used for sales promotion of insurance products.
  - ವಿಮಾ ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ಮಾರಾಟ ಪ್ರಚಾರಕ್ಕಾಗಿ ಬಳಸುವ ವಿವಿಧ ವಿಧಾನಗಳನ್ನು ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತವಾಗಿ ಸುವರಾಸಿಸಿಗು
- 8. Explain in detail Life Cycle of Insurance Products. ವಿಮಾ ಸರಕುಗಳ ಜೀವನ ಚಕ್ರವನ್ನು ವಿವರವಾಗಿ ವಿವರಿಸಿ.
- 9. Discuss in detail E-marketing of insurance products. ವಿಮಾ ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ಇ–ಮಾರ್ಕೆಟಿಂಗ್ ಬಗ್ಗೆ ವಿವರವಾಗಿ ಚರ್ಚಿಸಿ.
- 10. Explain the role of internal and external factors effecting on the marketing strategy.
  - ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ತಂತ್ರದ ಮೇಲೆ ಪರಿಣಾಮ ಬೀರುವ ಆಂತರಿಕ ಮತ್ತು ಬಾಹ್ಯ ಅಂಶಗಳ ಪಾತ್ರವನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- 11. Discuss SWOT analysis of insurance products. ವಿಮಾ ವಲಯದಲ್ಲಿ SWOT ವಿಶ್ಲೇಷಣೆಯನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.